

УРАЛ И ЗАПАДНАЯ СИБИРЬ

Отдача от оружия

В модернизации
экономики
регионы
рассчитывают
на потенциал
ОПК

4-5

Мозговой штурм

Целью программы
«Соотечественники»
стало привлечение
квалифицированных
кадров

14-15

Это вам не кино

Какие новинки
покажет
юбилейная
выставка

17

Герои Танкограда

Кто создавал
оружие
Победы
в сражениях
Второй
мировой

18-19



ПОБЕЖДАТЬ ИГРАЮЧИ

РОССИЙСКОЕ ОРУЖИЕ СТАНОВИТСЯ
СИМВОЛОМ ПРОМЫШЛЕННОГО
МОГУЩЕСТВА СТРАНЫ

Российское
оружие вновь
становится
символом про-
мышленной
мощи страны

тема номера

Побеждать играючи

Русскоязычная версия известного танкового экшена получит название в честь разработки уральских оборонщиков — «Armored Warfare: Проект Армата».

автор /ЮЛИЯ САНАТИНА

СОЗДАТЕЛИ боевых машин использование их образов в «детских» игрушках ничуть не огорчает, напротив, они считают это признанием высокого уровня отечественной бронетехники и отличным способом ее популяризации. Как рассказал руководитель игрового подразделения Mail.Ru Group Олег Шпильчевский, разработка компьютерной игры с самого начала велась в тесном сотрудничестве с военными экспертами, Минобороны РФ и УВЗ, чтобы добиться максимальной реалистичности и достоверности. Помимо включения новых российских бронемашин в игру ее разработчики совместно с производителями танков планируют цикл образовательных проектов, которые помогут пользователям больше узнать об достижениях отечественных конструкторских бюро. В частности, команда «Armored Warfare: Проект Армата» поддержала образовательный проект «Танкопедия» — свободную энциклопедию, содержащую более 3700 статей о танкостроении.

Сегодня танковыми симуляторами увлечены миллионы россиян, от учеников начальной школы до солидных предпринимателей и профессоров. Все они со страстью гоняют виртуальные бронемашинки по полям онлайн-сражений. И, оказывается, это отнюдь не просто забава, а действенный ресурс. Например, сын моих знакомых, увлеченно игравший в World of Tanks, в этом году окончил школу и поступил в УрФУ, заявив: «Хочу конструировать танки».

— Для корпорации «Уралвагонзавод» участие в подобных проектах — прежде всего популяризация военного инженерного дела. Это инструмент привлечения в оборонную промышленность талантливой молодежи, увлекающейся современной отечественной военной техникой. Киберспорт наряду с физической культурой и гуманитарным образованием помогает

выявлять и совершенствовать определенные личностные навыки, скорость мышления, быстроту реакции, учит оперативно принимать решения, — подтверждает заместитель генерального директора УВЗ Алексей Жарич. — Появление слова «Армата» в названии игры, где представлены все современные мировые танки — это также признание высокого качества российской бронетехники.

На параде в честь 70-летия Победы в Великой Отечественной войне новая машина произвела большое впечатление на отечественных и зарубежных военных экспертов, вызвала бурное обсуждение в СМИ и соцсетях. Это неудивительно: танк нового поколения, радикально отличающийся от предшествующих образцов, был показан впервые с 1977 года, когда по Красной площади прошел Т-72. Поэтому «Армата» и стала своего рода символом возрождения отечественной оборонной промышленности.

То, что российский ОПК сегодня на подъеме, подтверждают не только парадные рапорты. Как сообщает интернет-журнал «Политическая Россия», семь российских корпораций вошли в рейтинг крупнейших оборонных компаний мира по версии американского издания Defense News. Оно подчеркивает: вошедшие в топ российские компании оборонного сектора, в отличие от их конкурентов, принадлежат государству и при этом показывают высокую эффективность, в том числе и в плане разработки новейших вооружений. Генеральный директор госкорпорации «Ростех» Сергей Чemezov на оружейной выставке IDEX-2015 сообщил, что в прошлом году Россия продала за рубеж военной продукции более чем на 15 миллиардов долларов, заключены новые контракты почти на 14 миллиардов. Продукция нашей оборонки востребована более чем в 60 странах мира.

Во многом это заслуга уральских предприятий, ведь именно в нашем регионе сконцентрирована значительная часть российского оборонно-промышленного комплекса. Так, в Союз предприятий оборонных отраслей промышленности Свердловской области входят 103 компании, в Ассоциацию предприятий ОПК Челябинской области — 75. К слову, в составе семи упомянутых корпораций-лидеров — около двух десятков заводов и КБ из уральских регионов.

Практически все они покажут свою продукцию на международной выставке RAE-2015, где специалисты и просто люди, интересующиеся военной техникой, взрослые и мальчишки, смогут не онлайн, а вживую увидеть танковые сражения, ощутить запах разогретого металла и вибрацию земли под тяжелыми гусеницами, красоту и мощь боевых машин. И почувствовать гордость за свою страну, которая, несмотря ни на что, не разучилась создавать такую технику ✕



НОВОСТИ



Покажут новую БМП

На Russian Arms Expo-2015 представят новую боевую машину пехоты «Атом». Заместитель генерального директора Уралвагонзавода Алексей Жарич заявил, что «машина была доработана после того, как из данного проекта вышли французские партнеры». «Атом» впервые показали на Russian Arms Expo-2013. Тогда проект был совместным детищем ЦНИИ «Буревестник» и французской фирмы Renault Trucks Defence, но в апреле 2014 года французские конструкторы вышли из него ✕

Заказ на мирный атом

ЯДЕРНЫЙ центр в Снежинске увеличил поставки гражданской продукции. Объем договоров по проектам гражданского назначения, заключенных Российским федеральным ядерным центром — Всероссийским научно-исследовательским институтом технической физики, за первые шесть месяцев 2015 года составил 2,47 миллиарда рублей. На согласовании с заказчиками находятся договоры на сумму 924,64 миллиона. Плановый объем выпуска продукции гражданского назначения на 2015 год установлен в объеме 3,5 миллиарда рублей, что на миллиард больше аналогичных показателей прошлого года ✕

Академик отправится в плавание

НОВЫЙ российский корабль получил имя «Академик Макеев». Инициативу сотрудников ГРЦ имени В.П. Макеева назвать новое современное судно усиленного ледового класса, которое предназначено для транспортировки вооружений, именем главного конструктора предприятия Виктора Макеева поддержали на федеральном уровне. Накануне на северо-двинской судовой верфи состоялась закладка корабля «Академик Макеев», который займется снабжением атомных подводных ракетных носителей на Северном и Тихом океанах. Известно, что к реализации масштабного проекта уже приступили сотрудники центрального морского конструкторского бюро «Алмаз» и центра судоремонта «Звездочка». Копия закладной доски с берегов Белого моря доставлена в ракетный центр ✕

Испытания завершатся через год

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ испытания танка нового поколения «Армата» завершатся в будущем году, сообщил главнокомандующий Сухопутными войсками РФ генерал-полковник Олег Салюков.

Решение о постановке машины на вооружение будет приниматься, когда испытания подойдут к концу. Да и в целом закупка современных образцов начнется с 2016 года, а до 2020 года сухопутные войска намерены обновить парк бронетанкового вооружения и техники на 70%.

Т-14 «Армата» стал первым в мире танком с бронекapsулой для экипажа. Не исключено, что его вооружат минометом и сверхмощными боеприпасами. Броня считается одной из самых неуязвимых в мире, а использование стелс-технологий, радиопоглощающих материалов и специальной окраски затрудняют обнаружение машины противником. Также танк имеет программно-технические комплексы для ведения сетецентрической войны.

—Новая аппаратура связи, навигации и управления позволяет экипажам машин видеть всю оперативно-тактическую обстановку в режиме онлайн и взаимодействовать с пунктами управления, другими армейскими подразделениями в единой системе автоматизированного управления боем, —отмечают в Объединенной приборостроительной корпорации ✕



Выбрали погоны

В 2015 ГОДУ Центральный военный округ провел в УрФО 26 массовых акций по набору контрактников. Мобильные пункты разворачивались в городах во время народных гуляний и праздников, а также в дни открытых дверей в воинских частях. Всем пришедшим рассказывали об условиях службы в российской армии, вакантных должностях, демонстрировали образцы формы и современной военной техники. Тут же можно было пройти профессионально-психологическое тестирование.

Всего за восемь месяцев более 1,6 тысячи юношей и девушек из УрФО подписали контракты с Минобороны и были направлены в соединения и воинские части округа. Это на 10% больше, чем за аналогичный период прошлого года. По данным пресс-службы ЦВО, наиболее впечатляющих результатов по набору новобранцев военные специалисты добились на Южном Урале ✕

В модернизации экономики Свердловская область рассчитывает на потенциал ОПК

от первого лица

Отдача от оружия

Накануне открытия Russia Arms EXPO-2015 корреспондент «РГ» встретился с главой региона-хозяина выставки губернатором Свердловской области Евгением Куйвашевым.



факты

106

процентов составил индекс производства ОПК Свердловской области в 2014 году.

190

миллиардов рублей — объем выпуска продукции оборонных заводов Среднего Урала.

111

процентов — выполнение государственного оборонного заказа.

900

новых рабочих мест создано на оборонных предприятиях в 2014 году.

129

процентов — рост инвестиций в основной капитал предприятий отрасли.

100

тысяч человек работает на предприятиях оборонного комплекса Среднего Урала.

РОССИЙСКАЯ ГАЗЕТА: Евгений Владимирович, как вы оцениваете потенциал ОПК Свердловской области? На какие вызовы приходится отвечать отрасли?

ЕВГЕНИЙ КУЙВАШЕВ: Свердловская область всегда была и остается одним из лидеров оборонно-промышленного комплекса страны. Так было в годы Великой Отечественной войны, когда с конвейеров уральских «танкоградов» на фронт шли легендарные Т-34. Так было в послевоенное время. И позже развитие ОПК в регионе не останавливалось: родились предприятия ракетной и атомной отраслей. Их появление не было случайным: Средний Урал обладает громадным промышленным, научным, интеллектуальным потенциалом. Высокий уровень военной продукции Свердловской области обеспечивается научно-исследовательскими и опытно-конструкторскими работами. Только так, раз за разом находя новаторские решения, можно двигаться вперед и не утратить передовых позиций среди предприятий российского ОПК.

В 2014 году оборонные предприятия выпустили продукции более чем на 190 миллиардов рублей, это на 6% больше, чем в 2013-м. В отрасли занято почти 100 тысяч человек. Ежегодно здесь создаются и модернизируются тысячи рабочих мест. Среднемесячная заработная плата одного работника превышает 39 тысяч рублей. Предприятиям удалось достичь отличных результатов по ключевым направлениям деятельности: выполнению гособоронзаказа, программам технического перевооружения, в подготовке кадров и росте производительности труда. Имеет положительную динамику инвестиционный поток в основные фонды. За последние два года он составил 44,5 миллиарда рублей.

Сегодня в оборонной отрасли, да и вообще в машиностроительном комплексе региона, три важнейших вектора развития. Во-первых, модернизация производства. Во-вторых, поиск новых рынков сбыта продукции. В-третьих, обеспечение машиностроения и оборонки высокими инженерными и рабочими кадрами.

РГ: Какую поддержку могут оказать региональные власти предприятиям оборонной отрасли?

ЕК: Наше отраслевое министерство нашло возможности для привлечения федерального финансирования. Фактически налаживать связи с минпромторгом пришлось с нуля, но сегодня область — на втором месте в стране по количеству заявок в Фонд развития промышленности. По числу открывающихся импортозамещающих производств — на первом. По объему заявок, поданных в минпромторг на софинансирование комплексных инвестиционных проектов, — на четвертом.

Например, Уралвагонзаводу и Уральскому дизель-моторному заводу уже выделены кредиты в размере 600 миллионов рублей под 5% годовых. Деньги привлекаются на внедрение критических технологий. Кроме того, мы активно ведем работу с минпромторгом по включению уральских заводов в список системообразующих. Пять уральских предприятий — АО «НПК «Уралвагонзавод», ОАО «Уралтрансмаш», ООО «Уральские локомотивы», ОАО «Уральский завод резинотехнических

от первого лица

изделий» и ОАО «Уралхимпласт», включенных в специальный перечень, — получили второй транш субсидий (всего 194,6 миллиона рублей) на уплату процентов по кредитам, взятым на пополнение оборотных средств. С министром промышленности и торговли РФ Денисом Мантуровым были достигнуты договоренности о включении региональных промышленных предприятий в федеральные списки претендентов на господдержку. Это способствует развитию нашей оборонки. Результат участия в федеральных и областных целевых программах по техническому перевооружению и развитию производства — привлечение почти 29 миллиардов рублей.

РГ: Многие ожидают, что оборонка станет генератором производства инновационной гражданской продукции. Есть ли тому примеры?

ЕК: Основная гражданская номенклатура предприятий ОПК области включает в себя медтехнику, геодезические приборы, дорожно-строительную технику, погрузчики, коммунальные машины, железнодорожные вагоны, светотехнические изделия и еще порядка 30 наименований продукции. Да, мы фиксируем рост производства ОПК и машиностроения. Но при этом необходимо уделить особое внимание выпуску гражданской продукции: расширить ее номенклатуру. Уже сегодня надо думать о том, что будет после 2020 года. Загружая ОПК госзаказами, президент дал шанс оборонке перевооружиться. Через шесть лет часть оборонных предприятий отправится в свободное плавание. К этому времени регион должен создать около 700 тысяч новых рабочих мест. Уверен, что оборонка готова стать прообразом новой модели экономики.

РГ: Как область содействует подготовке кадров для оборонки?

ЕК: С прошлого года у нас реализуется комплексная программа «Уральская инженерная школа». В ее рамках организуется система кадровой подготовки, включающая раннюю профориентацию в детских дошкольных учреждениях, развитие системы дуального образования, обеспечение непрерывной системы подготовки кадров. С участием предприятий создано 15 базовых кафедр высших учебных заведений по ключевым инженерным компетенциям, востребованным промышленным комплексом. Например, одна из кафедр действует на базе ПАО «Машиностроительный завод имени М.И. Калинина». Флагман оборонки Уралвагонзавод заключил соглашения о создании уникальных инженерных кафедр для ОПК на базе Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова, Российского государственного профессионально-педагогического университета.

С участием предприятий ОПК мы активно популяризируем рабочие профессии через региональные конкурсы профессионального мастерства «Славим человека труда!», Национальный чемпионат сквозных рабочих профессий высокотехнологичных отраслей промышленности по методике WorldSkills (Hi-tech).

РГ: Что бы вы выделили в программе нынешней выставки?

ЕК: В этом году одним из ключевых событий выставки станет заседание Организации Договора о коллективной безопасности. Это подчеркивает значение уральского форума как глобальной площадки для обсуждения вопросов укрепления мира, международной и региональной безопасности и стабильности.

Но и направления научно-технического поиска оборонно-промышленного комплекса России в значительной степени определяются на выставке, проходящей в регионе, где сосре-

доточены ключевые предприятия российского ОПК. И очень радует, что выставка развивается, совершенствуются ее организационная сторона, содержательное наполнение.

Например, в отличие от предыдущих лет, на RAE-2015 пройдут уникальные тактические учения нескольких родов войск с участием авиаразведки, с артподготовкой, форсированием водной преграды, наступлением основных сил.

В подготовке выставки принимало участие множество ведомств и предприятий. Хочется выразить огромную благодарность руководству минпромторга и минобороны РФ, региональному министерству промышленности, главному организатору выставки — АО «НПК «Уралвагонзавод», компании «Бизнес Диалог».

РГ: На Урале с интересом наблюдают за военной выставкой в Жуковском, за развитием инфраструктуры в Алабино. Каковы перспективы продолжения международной выставочной деятельности под Нижним Тагилом?

ЕК: За минувшие десять лет выставка, возникшая как региональная, при поддержке президента и правительства РФ обрела международный статус, вошла в мировые каталоги и

ЧЕРЕЗ ШЕСТЬ ЛЕТ ЧАСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ ОПК ОТПРАВИТСЯ В СВОБОДНОЕ ПЛАВАНИЕ. К ЭТОМУ ВРЕМЕНИ РЕГИОН ДОЛЖЕН СОЗДАТЬ 700 ТЫСЯЧ НОВЫХ РАБОЧИХ МЕСТ

планы работы всех крупнейших отечественных производителей оружия. Для нас это очень важно, поскольку свидетельствует о реальной пользе, востребованности Russia Arms Expo, ее авторитете и конкурентоспособности. Выставка по праву является главным российским смотром достижений в области вооружений: ежегодно в ней участвуют свыше 400 экспонентов из России и зарубежных стран, ее посещают не менее 20 тысяч человек и более 60 официальных российских и иностранных делегаций. Это один аспект.

Другой: Нижнетагильский государственный демонстрационно-выставочный центр — единственный в мире, который позволяет демонстрировать весь спектр боевых и эксплуатационных характеристик вооружения и военной техники, осуществлять ведение огня по целям различного уровня сложности и производить оценку показателей работы военной продукции в режиме реального времени.

Третий аспект: по мнению экспертов, у нашей выставки есть еще и такие преимущества — компактность размещения полигона, выставочной и форумной площадок. Это повышает продуктивность работы участников выставки. Она зарекомендовала себя как имеющая прикладной характер. Традиционно здесь подписываются конкретные соглашения, договоренности, которые затем конвертируются в контракты.

Ну и не забывайте, проведение выставок вооружений — дело государства. При формировании национальной выставочной программы показы продукции военного назначения разведены по годам. В этой связи конкуренции между ними нет, они, скорее, взаимно дополняют друг друга.

подготовил / КОНСТАНТИН БАЛАГАЕВ

прямая речь



ДМИТРИЙ МЕДВЕДЕВ,
председатель
правительства РФ

Оборонно-промышленный комплекс — это не только техника и вооружение, это прежде всего сами люди, и именно от их образования, от качества работы зависит развитие технологий и в конечном счете обороноспособность нашей страны.

Подготовка и непрерывное повышение квалификации специалистов зависят от четкости соответствующих запросов государства и предоставляемых им инструментов для развития.

Новые механизмы нацелены на совершенствование ценообразования в оборонке

приоритеты

Аванс уйдет по адресу

Несмотря на объективные сложности в виде санкций, объемы государственного оборонзаказа (ГОЗ) в России растут.

автор/НАТАЛИЯ ШВАБАУЭР

ТАК, в 2014-м ГОЗ увеличился в 1,25 раза по сравнению с 2013-м и составил 1,6 триллиона рублей, причем впервые с 1991 года освоено 99% целевых средств. Уровень реализации достиг 97%, что существенно выше показателя предыдущих лет.

В первом полугодии 2015-го коэффициент исполнения ГОЗ по основным видам вооружения достиг 38%, в Минобороны уверены, что плановые показатели к концу года будут перекрыты. Поставленную президентом задачу там считают выполнимой: общая оснащенность армии современной техникой и оружием уже доведена до 30%, причем в некоторых видах и родах войск этот показатель превышает 70%.

По словам замминистра обороны Юрия Борисова, за последние три года удалось наладить конструктивный диалог с промышленниками, ценовые войны постепенно сходят на нет. Тем не менее остается ряд проблем, которые надо решать сообща. Одна из них — нецелевое расходование бюджетных средств исполнителями ГОЗ.

В прошлом году Минобороны совместно с Росфинмониторингом провело анализ расходов ряда предприятий, систематически нарушающих сроки поставок, и выявило, что часть авансов направлялась не на производство, а на депозиты, погашение кредитов, выдачу беспроцентных займов физлицам. Во многом благодаря таким фактам в 2015 году оборонка получила новую межведомственную систему госрегулирования цен, обновленный ФЗ о гособоронзаказе и отдельную главу в ФЗ о промполитике.

Максимальная цена контракта в рамках ГОЗ теперь жестко привязана к прогнозным цифрам, на основе которых рассчитывается ежегодный объем закупок того или иного вида продукции. Что касается единственных поставщиков, то стоимость их контрактов должна регистрироваться в Федеральной службе по тарифам до заключения соглашения. В том случае, когда цена сильно расходится с прогнозной или вообще не имеет базы, ее предельный уровень определяется затратным и аналоговым методами.

Для головных подрядчиков и поставщиков второго-третьего уровней введен принцип субдиарной ответственности за срыв либо ненадлежащее выполнение задания. В свою очередь, госзаказчиков обязали разработать методички по расчету цен, принимая во внимание пока-

1,8

ТРИЛЛИОНА РУБЛЕЙ —
ОБЪЕМ ГОСЗАКАЗА
В 2015 ГОДУ

затель рентабельности: до 25% от затрат на производство и реализацию продукции и до 1% привлеченных средств. Также введен минимальный порог прибыли при производстве продукции военного и специального назначения: 5% от собственных затрат предприятия.

Новую систему презентовали главе государства 16 июля, в Единый день приемки военной продукции. Она подразумевает создание института уполномоченных банков для ОПК, ведение отдельных банковских счетов для каждого госконтракта, использование единого уникального идентификационного номера по всей цепочке расчетов. Интегрировать всю эту информацию будет компьютерный софт, разработанный в Национальном центре управления обороной России.

— Мы увидим, расходуются авансы или лежат на счетах, и станем регулировать финансовую политику в зависимости от востребованности средств. Также будем отслеживать кооперацию второго, третьего, четвертого уровней и наличие актов выполненных работ по ней, — пояснила Татьяна Шевцова, замминистра обороны РФ. — Когда головной исполнитель получит доступ к нашей системе, он сможет контролировать всех своих партнеров.

По словам Шевцовой, это обеспечит прозрачность денежных потоков и минимизирует риски появления среди подрядчиков фирм-однодневок. В Минобороны подчеркивают: ни один случай срыва гособоронзаказа не остается без внимания.

Межведомственная система госрегулирования цен на оборонзаказ вступила в силу 1 сентября. Разумеется, при апробации не исключены какие-то сбои, но на них обещают оперативно реагировать, даже менять нормативную базу, если понадобится. Для обратной связи открыта «горячая линия». При этом представители уполномоченных банков допускают, что запуск нового инструмента может осложнить деятельность предприятий, вплоть до банкротства, в силу того что они лишатся возможности «затыкать дыры» средствами ГОЗ.

Схожую точку зрения высказали и члены Ассоциации региональных банков (АРБ) России. Совместно с Российским союзом

⊕ За последние три года оборонные предприятия Свердловской области инвестировали в НИОКР порядка одиннадцати миллиардов рублей.



приоритеты

От гайки до танка

ДМИТРИЙ ШАЛАБODOV,
руководитель УФАС
по Свердловской
области



НА СМЕНУ РОСОБОРОНЗАКАЗУ ПРИШЛА ФЕДЕРАЛЬНАЯ АНТИМОНОПОЛЬНАЯ СЛУЖБА: С 1 ЯНВАРЯ 2015 ГОДА ЕЙ ПЕРЕДАНЫ СЕРЬЕЗНЫЕ ПОЛНОМОЧИЯ ПО КОНТРОЛЮ ЦЕН НА ПРОДУКЦИЮ ВОЕННОГО И СПЕЦИАЛЬНОГО НАЗНАЧЕНИЯ. В ЧЕМ ОНИ ЗАКЛЮЧАЮТСЯ, РАССКАЗАЛ В РЕДАКЦИИ «РГ» РУКОВОДИТЕЛЬ СВЕРДЛОВСКОГО УФАС ДМИТРИЙ ШАЛАБODOV.

автор / НАТАЛИЯ ШВАБАУЭР

ДМИТРИЙ ШАЛАБODOV: Мы и раньше контролировали закупки оборонных предприятий, но только гражданских товаров. Теперь к этому добавился контроль за формированием начальной цены контрактов на военную продукцию, как у головных исполнителей, так и у комплектаторов, за использованием бюджетных ассигнований, выделяемых на реализацию ГОЗ.

Работа уже началась: проведен ряд проверок, возбуждено два антимонопольных дела, одно из них завершено. Поставщик запчастей, который превысил более чем на 5% предельный уровень цен на свою продукцию, оштрафован. В ближайшее время мы проведем еще семь внеплановых проверок в Свердловской области и шесть — в Челябинской. Они будут организованы совместно с прокуратурой и представителями межрегионального управления Росфинмониторинга по УрФО. Замечу, что контроль за исполнением ГОЗ наше управление осуществляет на территории всего УрФО. С этой целью во всех регионах округа сформированы совместные комиссии ФАС и прокуратуры.

РОССИЙСКАЯ ГАЗЕТА: Нарушителям грозят большие штрафы?

ДШ: Важна не сумма штрафа, а его превентивная роль. Потому что завышенные цены на комплектующие влечет за собой удорожание конечного изделия. С другой стороны, не всегда увеличение стоимости говорит о нарушении закона. Допустим, проверка показала, что рост цен на комплектующие для Курганмашзавода обоснован: ранее предприятию предоставлялись скидки на сырье, а в этом году — нет.

В целом нарушение условий госконтракта либо договора, заключенного коммерческой фирмой в целях выполнения ГОЗ, может вылиться в административный штраф от 30 до 50 тысяч рублей. Столько же заплатит должностное лицо, если его компания сорвет сроки и порядок оплаты товаров, работ, услуг. За грубое нарушение условий госконтракта — дисквалификация до трех лет. Необоснованное завышение цены на продукцию по ГОЗ для должностных лиц чревато штрафом в 20–50 тысяч рублей, для юрлиц — от 300 тысяч до миллиона рублей.

РГ: Насколько вероятны картельные сговоры в оборонке? Известно, что центральный аппарат ФАС уже выявил один такой факт, хотя и не в УрФО. В результате соглашения четырех частных компаний пострадали Минобороны и МВД: на электронных аукционах цена контрактов снизилась всего на 1%.

ДШ: Надо понимать, что продукция, которая используется в ОПК, очень специфическая, и просто отказ производителя участвовать в торгах нельзя рассматривать как сговор. Совсем другое дело, когда предприятие заявляется, а потом не выходит на аукцион без каких-либо видимых причин, либо заведомо закладывает ошибки в заявку, чтобы конкурсная комиссия отклонила ее в пользу другого участника. Критериями картеля являются и одинаковая цена предложений, договорное «распределение» рынка по территориальному признаку или по заказчикам. Нарушителям грозит жесткая финансовая санкция: 15% выручки за прошлый год, что для многих равносильно разорению. Также за организацию картеля предусмотрена уголовная ответственность — до 7 лет лишения свободы для руководителя компании ✕

Аванс уйдет по адресу

/ А6 промышленников и предпринимателей они намерены обратиться к федеральному правительству с просьбой отложить вступление поправок в ФЗ о гособоронзаказе, поскольку еще не все подзаконные акты вышли в свет. По словам президента АРБ Анатолия Аксакова, наибольшие опасения профсообщества вызывает то, что предприятия ОПК должны обслуживаться фактически в трех госбанках, хотя первоначально предполагалось в пяти. Вопрос не только в открытии спецсчетов, но и в кредитовании: обязанность выдавать займы ОПК нигде не регламентирована, это лишь право банкиров. — Госгарантии по финансированию есть только у головного исполнителя, а второй и третий уровни кооперации могут кредитоваться без проблем, — отвечают на это в Минобороны. Кроме того, проработан список так называемых сомнительных операций, которые ранее были запрещены, а теперь могут осуществ-

ляться исполнителями под контролем заказчика. К примеру, списания денег со спецсчетов на выдачу зарплат.

Новый порядок распространяется лишь на платежи, что пойдут из Минобороны после 1 сентября 2015 года, нет необходимости расторгать ранее заключенные договоры и переводить уже перечисленные авансы из сторонних банков в уполномоченные. А вот для новых необходимо открыть спецсчет и оформить допсоглашение к контракту.

Примечательно, что среди тех, кого Минобороны сегодня подозревает в срыве ГОЗ, нет уральцев. В Свердловской области представлено 40 военно-промышленных организаций, в том числе 27 предприятий, 13 НИИ и КБ. Большинство из них входит в состав вертикально-интегрированных холдингов и комплектует второй и третий уровни. Кроме того, несколько десятков машиностроительных компаний общего назначения поставляют материалы, детали и узлы для оборонки.

За последние три года среднеуральские представители ОПК инвестировали в НИОКР порядка 11 миллиардов рублей и разработали около 50 новых изделий. Доля отрасли в общем объеме производства превысила 30%.

— Для оборонки у нас в регионе не предусмотрено специфических мер поддержки: стимулирование осуществляется в рамках ФЦП «Развитие ОПК РФ на 2011–2020 годы», ФЗ о промполитике и областной программы «Развитие про-

мышленности и науки», утвержденной 24 октября 2014 года, — комментируют в среднеуральском минпромторге. — В целом область сегодня находится на первом месте в стране по количеству открывающихся импортозамещающих производств. По количеству заявок в Фонд развития промышленности — на втором. По объему заявок, поданных в минпромторг на софинансирование комплексных инвестиционных проектов, — на четвертом ✕

ОБОРОННЫЙ ЗАКАЗ ДЛЯ СУХОПУТНЫХ ВОЙСК НА 2015 ГОД

Источник: ТАСС

РАКЕТНЫЕ
КОМПЛЕКСЫ

2



ТАНКИ,
БМП, БТР

701



МНОГОЦЕЛЕВЫЕ
АВТОМОБИЛИ

1545



ракурс

Спасибо санкциям

Политика импортозамещения стала катализатором роста для ОПК

НА ПЕРВОМ ЗАСЕДАНИИ КОМИССИИ ПРАВИТЕЛЬСТВА РФ ПО ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЮ БЫЛО ЗАЯВЛЕНО, ЧТО ПОЛНОЕ ЗАМЕЩЕНИЕ ИМПОРТНОЙ ПРОДУКЦИИ В РОССИЙСКОМ ОПК ДОЛЖНО ПРОИЗОЙТИ ДО 2021 ГОДА.

ПО СЛОВАМ вице-премьера Дмитрия Рогозина, для этого потребуются не только принятие решений по конкретным инвестпроектам, но и изменение ряда нормативных актов и технической документации. Тем временем процесс импортозамещения в оборонке, фактически запущенный несколько лет назад, уже идет. О его перспективах рассказали отраслевые эксперты.

ВЛАДИМИР КУКАРСКИХ, исполнительный директор Союза предприятий оборонных отраслей промышленности Свердловской области:

— Соответствующие программы давно существуют почти на каждом уральском предприятии. Никто не ждал распоряжений сверху, в итоге вопрос замещения продукции из стран Европы уже решен. Справедливости ради стоит сказать, что некоторые производители еще взаимодействуют с украинскими предприятиями, но, чтобы свернуть совместные проекты, нужно время.

Нельзя гарантировать, что уральская промышленность обеспечит полное замещение в течение 1,5–2 лет. Практика показывает: чтобы наладить выпуск нового изделия, нужно получить техдокументацию или разработать ее с нуля, продумать технологическую подготовку производства, что также занимает продолжительное время. Все зависит и от того, какое изделие нужно заменить. Если это болт, который мы получали с Украины, то это одно. А если сложный датчик? Это уже другой вопрос. Я уверен, полное импортозамещение произойдет, но прогнозы по конкретным срокам окончания этого процесса делать не стоит.

ВЛАДИМИР НЕДЗЕЛЬСКИЙ, генеральный директор ЗАО «Уралэлектромаш»:

— Санкционная политика определенно помогла предприятиям отрасли, стала катализатором их роста. Теперь оборон-

щики в большей степени могут использовать меры господдержки, например возмещение кредитных ставок. К тому же команда на импортозамещение прошла по всем институтам, и процесс взаимодействия между участниками, всеми госструктурами пошел быстрее.

В Свердловской области профильный отраслевой союз опросил все предприятия и направил в Минобороны ряд предложений. Часть из них была принята и попала в Положение о промышленной политике. Другая часть вошла в соответствующие нормативные акты. Интересно, что идеи были собраны у разных производителей со своими проблемами, требованиями, возможностями, что должно сильно помочь тем, кто только начал свой путь.

АЛЕКСАНДР ПЕТРОВ, депутат Госдумы:

— Импортозамещение сегодня — не просто очередной слоган, а вопрос выживания, стратегического развития и сохранения государства. Принятие ФЗ о промышленности — это шаг к развитию конкурентоспособности российского бизнеса при очень непростой внешней политике. Так, уже сейчас на федеральном уровне разрабатывается постановление, которое обязывает госпредприятия с контрольным пакетом акций государства закупать российское оборудование.

ВИКТОР БАРХАТОВ, директор института экономики отраслей, бизнеса и администрирования ЧелГУ:

— Проблема импортозамещения упирается в наличие производственного потенциала и способности руководителей в жестких финансовых и ресурсных рамках решать поставленные задачи. Логично возвращение к развитию кооперации на новой технологической основе. Все это не отрицает и возможность поиска новых поставщиков, но есть вопрос сроков, а также того, насколько качественную продукцию и на каких условиях они будут поставлять. Насколько совместимы требования российских стандартов к поставляемой продукции? В перспективе предприятия должны возродить и нарастить научный потенциал, возобновить прикладные исследования в КБ и отраслевых институтах ✕

Сэкономить на ЖД

Новые сервисы ПГК позволяют предприятиям сократить расходы

СОГЛАСНО опросам руководителей уральских промпредприятий, снижение затрат на непрофильную деятельность стало одним из механизмов преодоления экономических сложностей. Для оптимизации затрат промышленников на перевозку собственной продукции и содержание железнодорожного блока АО «Первая Грузовая Компания» (ПГК) с этого года внедряет сервис промышленной логистики.

Суть новой услуги, предназначенной для крупных производственных площадок, заключается в том, что компания-оператор берет на аутсорсинг обслуживание всех внутризаводских подъездных путей. При этом на предприятии создается обособленное подразделение — железнодорожный цех. Иными словами, все то, чем раньше занимался транспортный цех предприятия, теперь делают специалисты ПГК.

В феврале совместно с ОАО «Нижнесергинский метизно-металлургический завод» (НСММЗ) и предприятием ООО «НЛМК-Метиз» группы компаний НЛМК в городе Березовском был запущен пилотный проект.

— Мы взяли на себя комплекс маневровых и погрузо-разгрузочных операций на подъездных путях предприятий, техническое содержание инфраструктуры железнодорожных цехов, приняли в штат сотрудников транспортных цехов, а главное — напрямую связали производственные предприятия с диспетчерским аппаратом ПГК, — отмечает директор Екатеринбургского филиала компании Виталий Куценко. — Тем самым мы расширили пространство для планирова-

ния всех операций с промышленными грузами, а наши клиенты получили возможность сократить свои транспортные расходы.

Эксперимент дал плоды в короткие сроки. Только за счет передачи ПГК функции внутризаводских железнодорожных перевозок металлургической продукции на предприятии в Березовском за четыре месяца удалось снизить соответствующие затраты на 8%. При этом погрузка и выгрузка увеличилась на 6% в сравнении с тем же периодом 2014 года, а оборот вагона сократился на 14%.

В июле началась реализация второго проекта на площадке НСММЗ. В перспективе планируется оказание услуги промышленной логистики Ревдинскому металлургическому холдингу, также входящему в группу компаний НЛМК, отмечают в грузовой компании.

Как заявил исполнительный директор Первой Грузовой Компании Александр Сапронов, положительный опыт внедрения новой услуги на уральских предприятиях будет использован на других российских промплощадках.

— Будущее за теми компаниями, которые создадут и реализуют компетенции, соответствующие современной рыночной конъюнктуре. Их неотъемлемая часть: клиентоориентированность, умение использовать преимущества, способность опережать конкурентов в борьбе за высокомаржинальные грузы. Ключевое слово здесь — сервис. Сейчас в пакете услуг ПГК представлено несколько перспективных сервисных продуктов, и услуга промышленной логистики — один из них, — подчеркивает Сапронов ✕



Самое крупное
пороховое
предприятие
России
переживает
модернизацию

лидеры

Прицел на 2020-й

Казанский государственный казенный пороховой завод был основан еще в 1788 году по указу Екатерины II и стал одним из основных поставщиков боеприпасов в годы Первой, Гражданской и Второй мировой войн.

автор/МАРИНА НЕКРАСОВА

К ПРИМЕРУ, во время Великой Отечественной на этой площадке изготавливали начинку реактивных снарядов для «Катюш».

За столь долгую историю предприятие не раз переживало модернизацию, но сегодня вновь назрела ее необходимость, все-таки основные фонды — родом из 30-х годов прошлого века. Глобальное техническое перевооружение на заводе стартовало в 2004 году и продлится до 2020-го. Значительная часть работ уже завершена, в частности, за последние десять лет удалось обновить участок производства нитратов целлюлозы. В 2013 году освоен второй автоматизированный комплекс непрерывного совмещенного спиртоводоотжима. Сегодня специалисты казанской оборонки — единственного в России члена Европейской ассоциации производителей нитратов целлюлозы — озабочены созданием комплексной производственной базы. Так, они внедрили два компьютеризированных нитрокомплекса, позволяющих дистанционно управлять техпроцессом и обеспечивать его безопасность.

Изменения коснулись также цеха регенерации отработанных кислот. Здесь были применены вихревые концентраторы, созданные совместно с Казанским научно-исследовательским технологическим университетом. Это позволило вдвое сократить производственные площади и свело к минимуму вероятность газовых выбросов. В цехах пироксилиновых мелко- и среднезернистых порохов, опять-таки в рамках собственных НИОКР, сотрудники завода механизировали и автоматизировали основные операции, что снизило трудоемкость на 15–20% и повысило производительность.

Масштабная реновация не миновала и инфраструктуру предприятия. В частности, серьезную реконструкцию пережила ТЭЦ, введены современные очистные сооружения с системой улова, автоматизированной нейтрализацией сточных вод и последующей очисткой до требуемых показателей. Благодаря

экологическим мероприятиям расходы кислот, электроэнергии и пара на Казанском пороховом сократились на 25–30%, вредные выбросы в атмосферу — в три-четыре раза.

— Чтобы повысить конкурентоспособность продукции, мы разработали и приняли стратегию устойчивого развития, которая позволяет поэтапно обеспечивать рост производительности труда, расширять номенклатуру товаров, повышать их качество, сокращать количество опасных технологических операций, — отмечает гендиректор предприятия кандидат технических наук Халил Гиниятов. — Благодаря участию в трех федеральных целевых программах предприятия удалось совершить скачок в научно-техническом развитии.

До 2020 года предусмотрено техперевооружение основных цехов и лабораторно-испытательной базы, серийное освоение новых изделий, создание нового технологического оборудования для спецпроизводств. К примеру, на заводе поставили перед собой задачу добиться однородности пороха, то есть на особо проблемных участках полностью исключить «человеческий фактор» за счет комплексной автоматизации и механизации. Если при фасовке в капсулы дозировка отличается даже на 0,05 грамма, это может привести к тому, что пуля не долетит до цели. На реализацию инвестпроектов казанских оборонщиков из федерального бюджета будет выделено свыше трех миллиардов рублей.

Особое внимание в рамках стратегии развития предприятия уделяется молодым кадрам. Сегодня средний возраст сотрудников — 46 лет, при этом более трети коллектива — моложе 35. Помимо корпоративного учебного центра, созданного в рамках ФЦП «Развитие ОПК РФ до 2015 года», они могут, не выходя за стены завода, повышать уровень профессионализма в филиале Казанского национального исследовательского технологического университета и научно-техническом центре «Энергосистемы и ресурсосберегающие технологии» ✕

прямая речь



ХАЛИЛ ГИНИЯТОВ,
генеральный директор
ФКП «КГ КПЗ»

Нынешняя экономическая ситуация позволила нам получить преимущество на рынке материалов для флексопечати. До недавнего времени все печатные компании завозили их исключительно из Европы. Сегодня совместно с группой компаний Данафлекс — крупнейшим российским игроком — мы поставляем согласованные рецептуры лаков для печати. Обе наши компании не намерены останавливаться на достигнутом.

факты

В 2009 году оборот предприятия составлял 1 миллиард рублей, в 2013 — 2 миллиарда, а в этом году взят курс на 3, и по результатам первого полугодия завод уверенно идет к этой цифре.

20% поставок предприятия — гражданская продукция (мебельные лаки, эмали, полуфабрикаты для лакокрасочной продукции, материалы для флексопечати, бумага-основа, средства для дезинсекции, кислоты, промышленная химия и т.д.), 25% — спортивно-охотничьи пороха и нитроцеллюлоза (полуфабрикат для пороха), 25% — гособоронзаказ, 30% — экспорт вооружений через Рособоронэкспорт.



Развитию
производствен-
ной кооперации
на Южном Урале
поможет
«матрица»

О П Ы Т

Включат в цепочку

Новый алгоритм сотрудничества внедряется ассоциацией ОПК Челябинской области. В его основе — единая база данных компетенций промпредприятий: учтены их мощности, кадровый потенциал и специальные возможности.

автор / АРИНА МИРОНЕНКОВА

В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ среде такая база уже получила необычное название — «матрица», именно она ляжет в основу создания масштабного Центра кооперации на Южном Урале, который должен стать единой площадкой как для предприятий-заказчиков, так и для тех, кто готов производить и поставлять им продукцию.

По словам члена ассоциации ОПК Челябинской области, исполнительного директора одного из предприятий Александра Нестерова, потребность в новых кооперационных связях в оборонном комплексе сегодня высока, ведь в последнее время оказались нарушены технологические цепочки, которые выстраивались еще с советских времен. Из них были исключены западные и украинские компании, поставлявшие комплектующие на предприятия ОПК. Стартовавший процесс замещения их продукции дал фору местным производителям.

— Когда на рынке поставок комплектующих освободились определенные ниши, руководство предприятий стало искать поставщиков внутри страны, чтобы занять эти пустоты, — говорит Александр Нестеров. — Однако быстро вникнуть в специфику работы с гособоронзаказом и договориться о нужных объемах поставок комплектующих оказалось не так просто.

Многие предприятия были не готовы к военной приемке и особому контролю качества продукции, часть компаний смутили скромные объемы поставки или необходимость переоснащения цехов для производства нужных деталей.

— К нам поступило предложение наладить производство антенн для подводных лодок в рамках реализации северного проекта. Но, для того чтобы выполнить этот заказ на 15 миллионов рублей, необходимо было дооснастить оборудование в цехах на 20 миллионов, — рассказал Нестеров. — Если бы нам гарантировали регулярность заказов, мы могли пойти на этот шаг, а так вынуждены были отказать. И аналогичных ситуаций в отрасли возникает немало.

По словам эксперта, в последние 10–15 лет в стране шло активное создание интегрированных компаний, что позволяло не только концентрировать необходимые ресурсы, но и сильно экономить на издержках. При этом оборотной стороной стала узкая специализация предприятий внутри холдингов, четкое разделение компетенций, закрытость технологических процессов. Потеря зарубежных поставщиков

**БЕЗ ГОСПОДДЕРЖКИ НИ ОДНО КОМ-
МЕРЧЕСКОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ
НЕ РЕШИТСЯ НА ДОРОГОСТОЯЩЕЕ
ПЕРЕОСНАЩЕНИЕ ЦЕХОВ ЗА СВОЙ
СЧЕТ ДЛЯ УЧАСТИЯ В СПЕЦЗАКАЗЕ**

показала, что предприятия не понимают проблем друг друга, требуя от партнера мгновенно выйти на уровень качества западного производителя. А ведь особые компетенции нужно и создать, и отработать. При этом рисковать собственными средствами, расходуя их на технологическое переоснащение, в кризис никто не будет.

Без господдержки ни одно коммерческое предприятие не решится на дорогостоящее переоснащение цехов за свой счет для участия в спецзаказе. Программы компенсации лизинговых платежей и выплаты различных субсидий предпринимателям здесь не столь действенны. В региональной ассоциации ОПК считают, что необходимо инициировать разработку отдельной программы переоснащения, которая предусматривала бы как минимум 30-процентный стартовый капитал для предприятий, желающих обновить мощности, чтобы заключить контракт с Минобороны.

Сегодня при вхождении в кооперационные связи компании имеют весьма слабые возможности и зачастую не понимают собственных перспектив развития. При этом на мониторинге ситуации, которым должны заниматься не один-два сотрудника, а целые отделы, на большинстве предприятий предпочитают экономить. Именно им поможет создаваемая «матрица» производственных компетенций. Воспользоваться ею можно будет онлайн, для этого необходимо ввести необходимые параметры в поле поисковика.



⊕ В кооперации с частными компаниями предприятия ОПК восстанавливают технологические цепочки, выстроенные еще с советских времен.

В региональном
ОПК отрабаты-
вают новые
схемы сотрудни-
чества

О П Ы Т

Открытые горизонталы

Механизм объявленного поиска партнера для внедрения передовых разработок позволяет создать новую схему промышленной кооперации, которая объединит в цепочку научные идеи, стартапы, инвестиции и производство.

автор/СВЕТЛАНА ДОБРЫНИНА

— **ВЕРТИКАЛЬНЫЕ** связи между предприятиями отрасли уже выстроены. Сейчас важно наладить горизонтальные контакты, чтобы стимулировать быстрое развитие ОПК. Механизм открытых инноваций позволяет совместить рынок идей с потребностями предприятий в тех или иных разработках, — считает заместитель председателя научно-технического совета ГК «Ростех» Александр Каширин.

Именно Ростех в прошлом году первым в стране запустил проект «открытых инноваций», выставив на конкурс несколько разработок, востребованных предприятием по производству авиамоторов. Идеи, предложенные wybranнми компаниями, позволили в пять раз снизить себестоимость выпускаемой продукции и в 30 раз увеличить производительность.

— Понятно, что таких инноваторов мы будем всячески поддерживать. В том числе выступать как якорные партнеры для привлечения инвестиций в развитие этих частных компаний, — говорит Феликс Шамрай, эксперт Союза машиностроителей РФ.

На Урале таких показательных примеров пока нет. Но по схеме открытых инноваций уже сотрудничают Уральский федеральный университет и ОАО «Машиностроительный завод имени Калинина» (входит в корпорацию «Алмаз-Антей»). Тем временем уральские оборонщики, имея собственный потенциал инновационного развития, готовы привлекать частные компании.

— Предприятия оборонной отрасли стали активно сотрудничать с малыми компаниями, работающими в научно-производственной сфере. Они мобильны, там собирается про-

грессивная молодежь, которая быстро осваивает новые сферы. С их помощью и посредством оборонзаказа мы решаем вопрос замещения зарубежной спецпродукции, — говорит исполнительный директор Союза предприятий оборонных отраслей промышленности Свердловской области Владимир Кукарских.

В этой сфере намечилась еще одна тенденция: обычно частников не требуется специальным образом «привлекать». Понимая, что деньги по линии оборонзаказа реальные и стабильные, они сами предлагают сотрудничество ОПК. Примеров уже много: Егоршинский радиозавод, «Гамма», Уралэлектромаш — все эти частные компании производят спецпродукцию по линии военного заказа.

— На опыте зарубежных предприятий мы видим, что государству выгоднее сотрудничать с частным сектором. Это справедливо и в сфере ОПК, — отмечает заместитель губернатора Челябинской области Руслан Гаттаров. — Однако необходимо создание специальных институтов, которые максимально облегчат процесс привлечения частных инвестиций в оборонную отрасль. Если государство сделает так, что предпринимательству станет с ним выгодно сотрудничать, то сектор ОПК получит необходимые инвестиции ✕

Включат в цепочку

/ **A10** — Когда я захожу на ресурс, выбираю те предприятия, которые соответствуют моим задачам, — объясняет Нестеров. — Отдельно здесь можно проследить финансовую историю компаний, ведь не секрет, что есть те, кто не гнушается в кризис вести рискованную политику. В «матрице» можно отследить кассовые разрывы предприятия. Чтобы сотрудничество не обернулось для заказчика «дебиторкой», этот блок необходим. Он находится в разработке, и доступ к нему не будет открыт для всех желающих.

Тем временем несколько частных компаний Челябинской области уже подключилось к выполнению задач гособоронзаказа, заключив контракты с Минобороны РФ на поставку комплектующих и изделий. Таким образом удалось заменить импортные детали для военной техники, которые ранее завозились из Германии и Украины. По оценке специалистов, при выполнении любого масштабного проекта в ОПК всегда остается порядка 10–20% деталей и комплектующих, которые не имеет смысла делать на основном предприятии, поэтому их поручают

контрагентам. В этом сегменте для небольших частных компаний открываются большие перспективы, ведь их

сегодня готовы включить в цепочку для выполнения важных стратегических задач ✕

75

**ПРЕДПРИЯТИЙ
ВХОДЯТ В АССОЦИАЦИЮ ОПК
ЧЕЛЯБИНСКОЙ ОБЛАСТИ**

ВОЗМОЖНОСТИ

Ближе к орбите

В Кургане открыли оборонный завод

автор / ВАЛЕНТИНА ПИЧУРИНА

В КУРГАНЕ открылось предприятие, выпускающее комплектующие к ракетам для оборонного комплекса страны — специальное конструкторское технологическое бюро (СТКБ) «Курганприбор».

В создание завода вложено 450 миллионов рублей, еще 120 планируется привлечь до конца года, чтобы довести предприятие до полного промышлен-

ного цикла. Завод займется выпуском продукции оборонного назначения не только в рамках гособоронзаказа, но и на экспорт. СКБ уже подписало контракты на сумму 1,5 миллиарда рублей, что позволит пополнить областной бюджет на 270 миллионов. В перспективе объем производства предприятия достигнет двух миллиардов рублей. КБ пока будет сопровождать выпуск продукции, а позже займется разработкой новых изделий ✕



✚ В перспективе на предприятии будут работать до 500 человек.

Исток Ангары

Отсеки для ракет-носителей будут делать на Южном Урале

автор / АРИНА МИРОНЕНКОВА

НАЛАДИТЬ производство отсеков для «Протона» и «Ангары» планируется на Усть-Катавском вагоностроительном заводе (УКВЗ), который входит в холдинг предприятий Центра имени В.М. Хруничева. После дооснащения оборудованием здесь будут выпускать не только отсеки для известных ракет-носителей, но и разгонные блоки «Бриз-М», «Двина-КВТК». В настоящее время холдинг формирует три крупных производственных площадки — в Омске, Москве и Усть-Катаве, которые будут работать в тесной кооперации. Рассматривается возможность производить на

Южном Урале полностью оснащенные отсеки, чтобы поставлять уже готовую продукцию в Москву.

На первом этапе на перевооружение предприятия направят порядка миллиарда рублей, до 2025 года по госпрограмме УКВЗ получит еще 4,2 миллиарда. Как сообщил заместитель гендиректора по коммерции Центра имени М.В. Хруничева Фарит Шарафеев, основная задача — загрузить предприятие спецзаказом так, чтобы не быть зависимыми от гражданской продукции в условиях нестабильного спроса на трамвайные вагоны. Отметим, доля непрофильного бизнеса на предприятии сегодня занимает менее 40% ✕

Цикл «Турбины»

Челябинское предприятие запускает в производство собственные наукоемкие разработки

Челябинское АО СКБ «Турбина» — единственный в РФ и ближнем зарубежье специализированный разработчик и производитель малогабаритных газотурбинных двигателей (ГТД) и многофункциональных газотурбинных энергоагрегатов (ГТА) мощностью до 45 кВт, а также агрегатов надува для специальных двигателей отрасли.

Предприятие проводит полный цикл работ, начиная с научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок по модернизации и созданию новых изделий и заканчивая их серийным выпуском, ремонтом, гарантийным, послегарантийным обслуживанием и авторским надзором.

В составе НПО «Высокоточные комплексы» АО СКБ «Турбина» реализует ряд масштабных проектов в рамках Федеральной целевой программы «Развитие оборонно-промышленного комплекса РФ в 2011–2020 гг.», направленных на создание современного высокоэффективного производства новых конкурентоспособных продуктов. Разработки АО СКБ «Турбина» имеют высокий научно-технический уровень, по некоторым изделиям превосходящий лучшие зарубежные аналоги.

Отдельное место в ряду научно-исследовательских и опытно-конструкторских направлений деятельности СКБ занимают разработки специального назначения для работы в условиях Крайнего Севера. Это мобильная многофункциональная газотурбинная энергоустановка, которая может использоваться как автономный источник электроэнергии при проведении строительных и сварочных работ в труднодоступных местах, характеризующихся частыми перемещениями оборудования при строи-



тельстве нефте- и газотрубопроводов, ЛЭП и других объектов, а также ликвидации последствий ЧС.

АО СКБ «Турбина» обеспечивает практически замкнутый производственный цикл для всех видов выпускаемой продукции. Главной особенностью производимых изделий является наличие технологически сложных и длительных в производстве деталей, таких, как цельнолитные детали типа соплового аппарата, диффузора, колеса турбины, а также сложные детали типа крыльчатки, ротора турбины, высокоточных шестерен, корпусных и прецизионных деталей. Все виды испытаний изделий — приемо-сдаточные, периодические и квалификационные — осуществляются на специальном испытательном и стендовом оборудовании, позволяющем симитировать любые внешние условия в пределах норм, оговоренных в ТУ.

Создаются микротурбинные установки, работающие на сжиженном и природном газе и оснащенные устройством тепловой регенерации выпускных газов. Разрабатывается семейство турбокомпрессоров для отечественных дизельных двигателей. Ведутся НИОКР по созданию малоразмерного энергоагрегата с теплообменником, разработка автономного источника питания АИП-18В для самоходного гусеничного шасси на базе газотурбинного энергоагрегата.

КОНТАКТЫ

АО «Специальное конструкторское бюро «Турбина»,
г. Челябинск, пр. Ленина, д. 2б.
Телефон (351) 775-10-37. Факс (351) 775-10-36.
Адрес электронной почты: tyrbina@chel.surnet.ru



на правах рекламы

Какие
НОВИНКИ
покажет
юбилейная
выставка

актуально

Это вам не кино

АНАТОЛИЙ КИЦУРА,
генеральный директор
ООО «Бизнес Диалог»



Под Нижним Тагилом открылась десятая выставка вооружений Russia Arms Expo-2015.

О КОНЦЕПЦИИ и новинках главного уральского военного события «Российской газете» рассказал генеральный директор компании-устроителя мероприятия «Бизнес Диалог» Анатолий Кицура.

РОССИЙСКАЯ ГАЗЕТА: Анатолий Анатольевич, у нынешней, юбилейной, выставки будет принципиальное отличие от предыдущих?

АНАТОЛИЙ КИЦУРА: Во-первых, самой главной и самой ожидаемой «фишкой» стала платформа «Армада», которая на открытом показе будет выставляться впервые. Во-вторых, особенностью нынешнего мероприятия станет новый подход к организации динамичного демонстрационного показа техники. В предыдущие годы он был затянут и скучноват. Нынче мы уложимся в 40–50 минут эффектного военного действия, которое, надеюсь, произведет на зрителей неизгладимое впечатление.

РГ: Что это будет?

АК: Начало показа предварит специально снятый художественный короткометражный фильм с участием знаменитых российских артистов. Его сюжет такой: информация о некой военной угрозе поступает в командование российских Вооруженных сил, и оно принимает решение о том, какими силами и средствами ее предотвратить. И далее на поле разворачивается собственно демонстрационная программа. Ее можно условно разделить на три этапа: первый — защита, то есть демонстрация элементов боя при наступлении противника, потом — ответный удар, а третий этап — это работа специальных средств: спецназа и соответствующей техники.

Если раньше на боевом поле одновременно присутствовали одна-две единицы военной техники, то в этом году будет около десятка, их действия скоординируют беспилотные летательные аппараты.

РГ: Сколько экспонентов заявилось на выставку? Есть новички?

АК: Несмотря на сложную внешнеполитическую обстановку, мы добились того, что иностранные компании участвуют в выставке, и не только в качестве делегаций, которых собралось более 60, но и в качестве экспонентов. Они привезли свою технику. К сожалению, нам не удалось повторить успех 2013 года, когда выставлялось несколько бронемашин иностранного производства, но многие страны в этом году представляют свои комплектующие. Всего у нас около 200 участников, которые заняли три выставочных павильона и все открытые площадки. Что касается новых экспонентов, отмечу компании из Арабских Эмиратов. В феврале нынешнего года министр промышленности и торговли РФ Денис Мантуров посетил ОАЭ и пригласил производителей комплектующих на нашу выставку, и это приглашение было принято.

РГ: Что бы вы выделили из деловой программы?

АК: Традиционно, кроме технологической составляющей деловой программы, мы развиваем «человеческую» часть. В этом году пройдет необычный круглый стол: эксперты будут рассуждать на тему брендинга в сфере производства военной техники. Почему те или иные виды вооружения получают свои названия: «Белый лебедь», «Терминатор», «Кузнечик», «Буратино»?

Запрос на такие темы был сформирован еще на прошлой выставке. Тогда мы сделали программу из двух составляющих: первая была технологическая, в рамках которой специалисты-инженеры рассказывали о том, что готовится к производству в России. Вторая посвящалась аспектам военной торговли, распространения оружия: здесь эксперты раскрывали гуманитарную составляющую, доказывая, что вооружение — это, конечно, опасная штука, но создается оно для того, чтобы поддерживать мир на Земле.

РГ: Как вы оцениваете конкурентоспособность уральской выставки в сравнении с другими российскими площадками? Вообще, есть ли конкуренция между ними?

АК: Конкуренция, безусловно, есть. Но на уровне правительства РФ подписан план выставочной деятельности в оборонной сфере на ближайшие два года, и он предусматривает проведение форума «Армия» в Алабино как исключительно делового мероприятия по четным годам. Три тематических салона — военно-морской в Санкт-Петербурге, авиакосмический в Жуковском и выставка сухопутного вооружения в Нижнем Тагиле — будут проходить в 2017 году. Они легко разводятся по родам войск. Например, представители корпорации «Алмаз-Антей» рассказали, что из трех мероприятий — форума «Армия», авиасалона МАКС-2015 и RAE-2015 — они выбрали последнее как единственное, где свою продукцию, ракеты, можно показать потенциальным заказчикам в действии, провести демонстрационные стрельбы.

подготовила / АЛЕНА МАРКИНА



Целью программы «Соотечественники» стало привлечение квалифицированных кадров

стратегия

Мозговой штурм

ДМИТРИЙ АНТОНОВ,
директор департамента
по труду и занятости населения
Свердловской области



В Свердловской области госпрограмма оказания содействия добровольному переселению соотечественников, проживающих за рубежом, реализуется с 2012 года.

автор / НАТАЛИЯ ШВАБАУЭР

К СЕГОДНЯШНЕМУ дню назрела необходимость внести в нее качественные изменения. Одним из них может стать создание информационной базы, отслеживающей дальнейшую судьбу переселенцев, а также ориентация на молодые кадры: студентов и предпринимателей, приезжающих в Россию на работу или учебу.

— Изначально трудоустройство на определенную вакансию было обязательным условием участия в программе, но постепенно количественный критерий возоблада — регионам надо было решать демографические проблемы. Сегодня у нас через центры занятости ищут работу не более 10% переселенцев, остальные делают это самостоятельно. Свободный принцип трудоустройства, с одной стороны, повысил привлекательность России в глазах соотечественников, с другой — усложнил задачу госорганам, — поясняет Дмитрий Антонов, руководитель ведомства. — У нас нет возможности отслеживать «широким фронтом», где именно живут и чем занимаются переселенцы, а точечные данные не позволяют сформировать объективную картину. Следовательно, мы говорим сейчас о необходимости качественного улучшения программы через мониторинг, который позволит создать серьезную аналитическую базу. В частности, мы получим данные о том, как меняется въездной поток, и поймем, можем ли мы им

управлять. Получилось ли с помощью соотечественников удовлетворить кадровый голод в регионе? Также очень важно знать, какие мотивы движут приезжающими.

РОССИЙСКАЯ ГАЗЕТА: Что вы имеете в виду?

ДМИТРИЙ АНТОНОВ: Одно дело, когда люди спасаются в России от бомбежек, совсем другое, когда они хотят построить карьеру или дать детям образование в нашей стране. Прежде всего необходимо изучить, каков образ России в головах тех, кто желает вступить в программу, а также как они воспринимают бренд Среднего Урала.

Эта задача государственная, она должна быть реализована на федеральном уровне, но с учетом региональной специфики. Для промышленного развивающегося Урала, к примеру, основной целью является привлечение новой волны переселенцев: студентов, молодых бизнесменов, инженерно-технических кадров, которые или учатся в наших вузах, или работают с российскими компаниями, иным словом, мысленно уже стали частью нашего общества.

РГ: От критиков программы не раз приходилось слышать: утечку мозгов Россия пытается возместить работягами из бывших республик СССР. Так ли это?

ДА: На Средний Урал на 1 августа 2015 года переселилось уже 3752 человека: 1859 участников программы и 1893 члена их семей, среди них 310 инженеров (считайте, выпуск целого факультета), 192 учителя, 219 врачей и фельдшеров, на которых просто бешеный спрос. Также востребованы квалифицированные рабочие, специалисты в области электроники, программисты, металлурги, деятели культуры. Из числа подавших заявления в 2015 году 43% имеют высшее образование, а в целом более 80% участников программы окончили высшие или средние профессиональные учебные заведения.

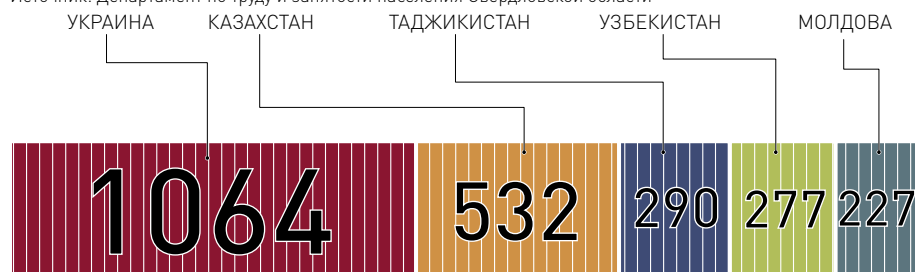
РГ: Программа «Соотечественники» стала мощным механизмом притяжения: если в 2012-м у нас пришло из-за рубежа всего 12 человек, то в 2015-м поступило уже 2622 анкеты. Справимся ли мы с таким потоком?

ДА: Организационно мы готовы к приему. Но прежде необходимо проанализировать, что приобретет в целом Средний Урал и каков уже сейчас вклад переселенцев в ВРП? Сегодня муниципалитеты зачастую не располагают полной информацией, сколько пришло людей, если они не обращались по каким-либо вопросам в соответствующие структуры.

Еще одна проблема, затрудняющая ход программы, — отсутствие маневренного фонда жилья в Свердловской области. В ряде регионов, например в Липецкой, Калининградской, Пензенской, Амурской областях, создают пункты временного размещения переселенцев или открывают социальные гостиницы с минимальной оплатой. У нас такой возможности нет, во многом потому, что мы вошли в программу несколько позже других субъектов.

СТРАНЫ, ОТКУДА ПРИЕЗЖАЮТ НА УРАЛ СООТЕЧЕСТВЕННИКИ, ЧИСЛО ЗАЯВЛЕНИЙ

Источник: Департамент по труду и занятости населения Свердловской области



стратегия

РГ: Каков сегодня уровень трудоустройства переселенцев?

ДА: 70%—показатель такой же, как и у граждан РФ. Надо понимать, что в центрах занятости представлен в основном широкий спектр вакансий на наиболее востребованные профессии на рынке труда, которые заявляет работодатель. Однако, если соотечественник имеет очень узкую специализацию, грезит о творческой работе или кресле топ-менеджера, тут ему надо постараться и искать работу не только через центры занятости. Либо понизить планку и на первое время выбрать то, что предлагаем: ежегодно мы трудоустраиваем через службу занятости больше 100 тысяч человек, как вы понимаете, не все они дворники, есть и начальники отделов, и главные специалисты.

Программа помогает региону решать острые проблемы в промышленности, медицине, образовании, сфере услуг, но надо понимать, что кадровый голод в той или иной степени будет всегда: ежегодно у нас образуется 30—40 тысяч вакансий. Их структура говорит об устойчивом дефиците квалифицированных рабочих ресурсов в промышленности. В частности, спрос превышает предложение в машиностроении, металлургии, энергетике, поэтому при работе с потенциальными участниками мы ориентируемся на специалистов в первую очередь в данных отраслях и, надо отметить, добиваемся успеха.

РГ: При запуске программы стояла задача равномерно распределить приезжих по территории, но по количеству заявлений видно, что основная часть стремится остаться в Екатеринбурге. Почему не удастся переломить тенденцию?

ДА: Екатеринбург—не только областной, но и административный центр УрФО, здесь больше вакансий, выше зарплаты. Жизнь дороже, но это людей не останавливает. В Первоуральск и приоритетные территории (Верхнюю Салду, Каменск-Уральский, Нижний Тагил, Полевской) тоже едут, особенно если там предоставляют жилье.

Также важно знать, что каждый регион привлекает соотечественников определенных профессий высокими социальными гарантиями. Свердловская область, например, готова предоставить жилье медикам, которые поедут в сельскую местность. Что касается УрФО в целом, то чаще всего участники программы выбирают Свердловскую и Челябинскую области. Зачастую на первое место они ставят не рынок труда, а финансы. Выплаты на обустройство в регионах различаются: если в Свердловской области она составляет 10 тысяч рублей на участника программы, то в Карелии, допустим, 50 тысяч, а в Липецкой области всего тысячу рублей. Размер компенсации на аренду жилья тоже разный: если на Ямале на эти цели готовы выделять из бюджета по 15 тысяч рублей на участника программы, то на Среднем Урале—порядка тысячи. Надо оговориться, что очень много зависит и от работодателя: нужен специалист—выделят служебное жилье и компенсируют аренду. Так у нас было в Первоуральске: переселенцы из Казахстана получили служебную двухкомнатную квартиру от предприятия ✕

КАКИЕ ГОРОДА ВЫБИРАЮТ СООТЕЧЕСТВЕННИКИ ДЛЯ ПМЖ, ЧЕЛ.

Источник: Департамент по труду и занятости населения Свердловской области



Ради детей

Соотечественники не скрывают, зачем переехали в Россию

☞ День получения российских паспортов переселенцы считают праздником.



автор / НАТАЛИЯ ШВАБАУЭР

СРЕДИ УЧАСТНИКОВ ПРОГРАММЫ ЕСТЬ ЛЮДИ С ТЕХНИЧЕСКИМИ СПЕЦИАЛЬНЫМИ НАВЫКАМИ. КОРРЕСПОНДЕНТ «РГ» УЗНАЛ, КАК ОНИ ОБУСТРОИЛИСЬ НА УРАЛЕ.

34-ЛЕТНЯЯ Наталья В. приехала в Свердловскую область с Донбасса. По образованию—техник-теплотехник, но на родине работала на машиностроительном заводе оператором-шлифовщиком. Поэтому предложение от ВСМПО-АВИСМА встать к токарному станку ее не испугало.

—В Россию я попала в декабре 2014 года. Честно говоря, все равно было, куда ехать, лишь бы подальше от войны. Самый далекий город, который предлагали для переезда на материк, был Нижний Тагил. Я о нем на тот момент ничего и не знала,—вспоминает женщина.

Правда, до Тагила переселенцы так и не добрались. Как только сошли с поезда, их отвезли в загородный детский лагерь под Верхней Салдой, где открылся очередной пункт временного пребывания. Поначалу было тоскливо: вокруг лес и больше ничего. Потом стали приезжать работодатели, сотрудники центра занятости.

—Представители ВСМПО-АВИСМА нас посетили одними из первых. Сказали: примем всех, кто хочет работать, но оформите правильно документы на пребывание в России. С февраля 2015 года я в штате предприятия. Подала заявление на участие в программе «Соотечественники»,—говорит Наталья.

Верхняя Салда ей нравится, как и коллектив на заводе, только вот зарплату переселенка мечтает получать побольше, поскольку она единственный кормилец в семье. Старшему сыну Натальи 15 лет, он учится в авиаметаллургическом техникуме, пятилетняя дочка ходит в детсад.

37-летний машинист Виталий Ш. признается, что решение о переезде они с женой приняли спонтанно. В Казахстане у них было все необходимое: стабильная работа, квартира, но старшим сыновьям уже 13 лет, младшему идти в первый класс, вот и захотели, чтобы дети учились в русскоязычной среде. В Екатеринбурге у семьи живут родственники, именно к ним супруги приехали год назад в отпуск, чтобы осмотреться. Понравилось—подали заявление на участие в программе в российское консульство. Положительный ответ получили примерно через полгода. А в июне 2015-го стали обладателями российских паспортов. Виталий пытался устроиться по специальности на СвЖД, но ему сказали, что свободных мест по профилю нет, а на вакантные надо пройти курсы повышения квалификации. Так что сейчас он учится, а семью содержит, работая маляром на заводе радиоаппаратуры. Кстати, зарплата выше средней по городу.

Тем, кто еще думает, вступать в программу или нет, Виталий советует налаживать контакты с людьми, которые уже переехали в Россию. Желательно из того региона, куда вы собираетесь. Потому что сотрудники консульств, принимающие заявления, не всегда готовы объяснять что-то простым, неказенным языком. У некоторых это отбивает желание собирать документы ✕

В Тюмени
готовят
завтрашнюю
офицерскую
элиту

практика

Школа будущих командиров

В 2015 году воспитанниками Тюменского президентского кадетского училища стали 120 ребят. Теперь здесь будут учиться 600 мальчишек.

автор /ОЛГА БАБАНОВА

КАДЕТСКОЕ училище в Тюмени открылось в 2013 году, став четвертым в России. Сегодня таких образовательных учреждений в стране уже семь. Между тем в тюменское училище по-прежнему стремятся поступить мальчишки со всей страны, и конкурс на поступление остается стабильно высоким.

Те, кто воспитывает и учит будущих офицеров, с гордостью отмечают: условия, в которых живут и получают знания кадеты, одни из лучших в стране. Комплекс училища, на территории которого размещаются пять спальных и один учебный корпус, крытый ледовый каток, бассейн, два спортзала и уличный стадион, обошелся Министерству обороны РФ в 2,7 миллиарда рублей. Все учебные аудитории оснащены интерактивными досками и электронными учебными пособиями. У каждого преподавателя—по компьютеру, а у кадета—по ноутбуку. Здесь есть даже класс робототехники и телестудия.

У будущих офицеров расписана каждая минута. В первой половине дня—уроки. Учебная программа та же, что и в школе, плюс военная подготовка. Некоторые предметы, например иностранные языки, изучаются углубленно. До седьмого класса в программе—английский, после—дополнительно немецкий. В будущем здесь появятся также французский и, вероятно, китайский языки. В приоритете также математика и физика. Преподаватели отмечают, что ребят ориентируют на последующую учебу в военных вузах. Многие станут специалистами инженерных войск, а потому эти дисциплины им в будущем очень пригодятся. Впрочем, к той же физике или химии тянутся многие кадеты. Исследовательской работой они с удовольствием занимаются и после уроков. В училище есть даже научное общество. Ребята защищают свои проекты, участвуют во всевозможных конкурсах. Как, впрочем, и педагоги. Здесь работают лучшие учителя страны, которые способны не просто интересно, но и с «военным уклоном» раскрыть прак-

между тем

С 1993 года в Тюменской области развивается система добровольной подготовки учащейся молодежи к военной службе. Сейчас здесь действуют 245 специализированных кадетских классов, в которых обучаются почти 4,7 тысячи подростков от 14 до 17 лет. Курсанты изучают военную историю страны, основы военного законодательства, занимаются строевой подготовкой, осваивают технику рукопашного боя. К моменту призыва в армию ребята имеют не только всестороннюю военную и физическую, но и моральную подготовку. В 2015 году для выпускников специализированных классов будут организованы дополнительные курсы—по радиodelу, вождению, стрелковой подготовке.

Как отмечают в областном департаменте по спорту и молодежной политике, в последние годы на финансирование данного направления из областного бюджета выделяется по 25–27 миллионов рублей.

тически любую тему. Так, преподаватель биологии Евгений Саранчин в прошлом году стал победителем конкурса «Учитель года» среди довузовских образовательных учреждений минобороны. Чтобы биологу стать первым среди военных преподавателей, надо постараться! Секрет успеха тюменского педагога оказался не только в том, что он увлекательно рассказал о маскировке живых организмов в природе, но и наглядно продемонстрировал, как особенности мимикрии применимы в военном деле. В нынешнем году четвертое место в конкурсе занял трудовик тюменского училища Илья Еланцев.

Впереди у тюменских кадетов и их педагогов еще много побед, в том числе спортивных, ведь, помимо науки здесь уделяют немалое внимание и физподготовке. Футбол, волейбол, лыжи, фехтование, самбо, рукопашный бой, плавание, верховая езда... 80 кадетов занимаются хоккеем. Тренер Константин Кузьмин с гордостью отмечает, что его воспитанники мужают буквально на глазах. Многие из ребят впервые встали на лед здесь, в училище, а теперь в копилке кадетов уже около двух десятков кубков. При этом равняются они на своих тренеров, выпускников-офицеров Санкт-Петербургского военного института физической культуры. Впрочем, будущих командиров в училище не только закаляют физически, но и воспитывают эстетически—ребята учатся живописи, музыке, хореографии. Здесь даже проходят настоящие балы.

Педагоги отмечают: часто поступление в кадетское училище продиктовано стремлением ребят и их родителей продолжить военную династию, и за годы учебы это стремление у большинства только укрепляется. Однако за выпускниками училища остается свобода выбора: они могут поступать как в военные вузы, так и в гражданские. Но те, кто их сейчас обучает, уверены: даже если кто-то из ребят потом пойдет в науку, бизнес или на госслужбу, то это будут всесторонне образованные и патриотически настроенные молодые люди, за которых учителям не придется стыдиться ✕



➔ Строевой подготовке в училище отведено не последнее место.

➔ Преподаватель биологии Евгений Саранчин в прошлом году стал Учителем года, по версии минобороны.



Университет
активно
участвует
в модернизации
армии

сотрудничество

Двойное назначение

СЕРГЕЙ КОРТОВ,
первый проректор
Уральского федерального
университета



Крупнейший вуз региона — Уральский федеральный университет (ранее УГТУ-УПИ и УрГУ) — всегда активно работал на оборонку, хотя в советские времена из соображений секретности это не афишировали.

автор / ЮЛИЯ САНАТИНА

РАЗРАБОТКИ «под грифом», надо полагать, ведутся в вузе и сейчас. Но помимо этого университет открыто сотрудничает с оборонным сектором промышленности по целому ряду направлений. У этого взаимодействия два встречных вектора. С одной стороны, инновации, создаваемые для военных целей, могут быть успешно адаптированы для производства высокотехнологичной гражданской продукции. С другой — мирные разработки находят применение в армии и ОПК. О том, что университет предлагает стране для ее обороны, «РГ» рассказал первый проректор УрФУ Сергей Кортков.

РОССИЙСКАЯ ГАЗЕТА: Сергей Всеволодович, разработки разработками, но основное направление для вуза все же образовательное, то есть подготовка инженеров для военных заводов...

СЕРГЕЙ КОРТОВ: Скорее, традиционное. Действительно, подготовка специалистов для ОПК — обширная область образовательной деятельности университета. По техническим специальностям в УрФУ обучаются более 21 тысячи студентов, значительная часть из них получает профессии, связанные с радио-, оптической и бронетехникой, космосом, атомной энергетикой, информационными технологиями и другими востребованными на оборонных предприятиях направлениями. В подготовке кадров мы сотрудничаем с 40 компаниями, причем в рамках не только целевого набора студентов, но и повышения квалификации уже работающих инженеров.

Но кроме этого мы также обучаем кадровых военных и офицеров запаса. Военные кафедры бывших УПИ и УрГУ с 1934 года выпустили десятки тысяч офицеров запаса. В 2008 году в вузе создан учебный военный центр, который готовит кадровых офицеров, а в прошлом году мы впервые начали обучение младшего командного состава — сержантов.

РГ: И этим, я так понимаю, университет отнюдь не ограничивается?

СК: Второе направление, которое сейчас интенсивно развивается, — научные исследования в интересах ОПК. Сегодня материально-техническая база армии серьезно модернизируется, создаются новые виды вооружений. В этом плане может быть востребован целый ряд разработок нашего университета — прежде всего в области материаловедения, приборостроения,

новых лекарственных препаратов и различного специализированного программного обеспечения. Ученые вуза обладают компетенциями, позволяющими создавать необходимые армии и ОПК продукты. Мы тесно взаимодействуем с предприятиями ОПК как в плане проведения НИОКР по их заказам, так и совместном создании прототипов.

РГ: А что касается готовых изделий, которые можно адаптировать для нужд армии? Уже есть конкретные примеры сотрудничества с оборонкой?

СК: Инновационная сфера — третье направление сотрудничества. У нас действительно есть целый ряд практически готовых продуктов, прототипов, которые можно использовать в оборонных целях. Есть гражданская продукция, которую можно модернизировать и адаптировать для оборонных целей, например противовирусные препараты широкого спектра действия и мобильные системы пожаротушения для военных автопарков. Кроме того, инженеринговые компетенции университета используются в сотрудничестве с корпорациями «Уралвагонзавод», «Алмаз-Антей». То есть УрФУ готов предложить целый набор услуг, обеспечивающих решение комплексных задач оборонной тематики.

РГ: Какие сложности при этом возникают?

СК: Пока у нас недостаточно тесное взаимодействие с заказчиками — представителями Вооруженных сил, но мы над этим активно работаем. Важно, чтобы к решению научных задач университет привлекали на максимально ранних стадиях, тогда наше взаимодействие будет более продуктивным. Один из эффективных способов выстраивания отношений с потенциальными партнерами — участие в таких выставках, как ИННОПРОМ и Russia Arms Expo. На RAE-2015 экспозиция УрФУ размещена на стенде Свердловской области, которая является стратегическим партнером университета. В этом году мы представили на ней макеты будущей аддитивной машины и установки по производству металлических порошков, образцы порошка, полученного с помощью прототипа такой установки, детали, изготовленные в рамках программы импортозамещения, и другие разработки в области промышленной 3D-печати и инженеринговых технологий ✕

224

КАДРОВЫХ ОФИЦЕРА
ПОДГОТОВЛЕНО
В УЧЕБНОМ ВОЕННОМ
ЦЕНТРЕ УРФУ
В 2008–2014 ГОДАХ

Кто создавал
оружие
Победы
в сражениях
Второй
мировой

наследие

Герои Танкограда

В рамках РАЕ-2015 начала работу фотовыставка, посвященная ведущим специалистам советских оборонных предприятий времен Великой Отечественной войны.

ГЕРОЯМИ танкостроители названы неслучайно, ведь они совершили поистине титанический трудовой подвиг. Так, за время войны советский танкопром выпустил 95 252 единицы бронетанковой техники, в то время как немецкая промышленность выпустила всего 21 625 единиц.

МИХАИЛ ЩУКИН



Лауреат двух Госпремий за выдающиеся изобретения и усовершенствование технологий промышленного производства. С 1941 года он работал главным конструктором завода № 38 в Кирове. Под руководством Щукина была спроектирована легкая самоходная артиллерийская установка СУ-76, а также литая башня танка Т-60. Интересно, что забирать в качестве трофеев фашисты предпочитали именно Т-60, который прозвали «неистребимой саранчой», а часть трофейных Т-60 передавали Румынии, где их шасси использовались для создания самоходных установок ТАСАМ.

ЛЕВ ГОРЛИЦКИЙ



С 1941 года и вплоть до 1950-го работал главным конструктором по самоходной артиллерии Уралмашзавода. Он руководил созданием 13 типов боевых машин, из которых четыре — СУ-122, СУ-85, СУ-85М и СУ-100 — были приняты на вооружение Советской Армии. Надо сказать, что СУ-85 — это первая САУ, которая могла на равных сражаться с немецкими танками. С расстояния более километра экипаж СУ-85 мог вывести из строя любой танк противника, например, «пантера» легко пробивалась в маску орудия подкалиберными снарядами. Также САУ сохранила маневренность и скорость своего близкого «родственника» Т-34, и эта подвижность много раз спасала экипажам СУ-85 жизнь. А СУ-100 и спустя 70 лет все еще находится на вооружении либо на хранении в добром десятке стран мира, лишней раз доказывая свою простоту и надежность.

ФЕДОР ПЕТРОВ



С 1943 по 1958 годы был главным конструктором Артиллерийского завода № 9 и начальником ОКБ-9, а затем стал главным конструктором ОКБ-9 Уралмашзавода. В годы войны под его руководством разработали 50 проектов пушек и гаубиц. Конструкторское бюро Федора Петрова, несмотря на малочисленность, разработало восемь принятых на вооружение артиллерийских систем, среди которых 152-миллиметровая гаубица Д-1, 85-, 100- и 122-миллиметровые орудия для самоходных пушек, 85-миллиметровая пушка Д-5Т для танков Т-34.

В конце 1942 года он вместе с конструктором танков Жозефом Котиним создал самоходно-артиллерийскую установку СУ-122. В 1943 году разработал 152-миллиметровую гаубицу, затем мощные 85-, 100- и 122-миллиметровые пушки для перевооружения танков «Иосиф Сталин» и Т-34. Также Петров стал одним из создателей боевых тактических ракет. Он был главным конструктором созданной в 1958 году раке-



⬆ Создатель легендарного Т-34

Александр Морозов в цеху Уральского танкового завода возле своего детища.

ты «Онега» с пороховым двигателем. Ракета содержала много технических новинок, в частности оригинальную систему управления, которая впервые в мире использовала цифровую технику.

АЛЕКСАНДР МОРОЗОВ



Один из создателей легендарной тридцатьчетверки провел годы войны в Нижнем Тагиле, где занимал пост главного конструктора по танкостроению Уральского танкового завода. Участвовал в проектировании танков БТ-2, БТ-5, БТ-7, А-20, А-32. После Т-34 под его руководством создавались так-

A19

наследие

Поле притяжения

ЗА 15 ЛЕТ «НОМЕРНОЙ» ОБЪЕКТ—АРТИЛЛЕРИЙСКИЙ ПОЛИГОН НИЖНЕТАГИЛЬСКОГО ИНСТИТУТА ИСПЫТАНИЯ МЕТАЛЛОВ (НТИИМ)—ИЗ ПЕРЕПАХАННОГО СНАРЯДАМИ ПОЛЯ ПРЕВРАТИЛСЯ В СОВРЕМЕННЫЙ ДЕМОСТРАЦИОННО-ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР С АДЕКВАТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРОЙ. НАУЧНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ПОЛУЧИЛО СТАТУС КАЗЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ, СУМЕЛО СОХРАНИТЬ ПРОФИЛЬНУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ И ПРОДОЛЖИТЬ ИССЛЕДОВАНИЯ.

автор / КСЕНИЯ ДУБИЧЕВА

60 ЛЕТ, с 1939-го, на делянке среди глухого леса НТИИМ проводил испытания боеприпасов, выпускаемых промышленностью. В конце 90-х годов прошлого века испытания сократились до минимума—наравне с оборонным производством. Поиски компенсации утраченных объемов по испытаниям привели гендиректора НТИИМ Валерия Руденко к мысли устроить масштабную выставку вооружений.

—Идея пришла в начале 1998-го, когда на полигоне осуществляли первый показ Т-90 для индийских войск. Конечно, никакой необходимой для показа инфраструктуры в институте тогда не было,—вспоминает другой инициатор преобразования полигона Николай Малых, возглавлявший тогда Уралвагонзавод.

За этот проект говорили экономические расчеты: оборонным предприятиям было не по карману вывозить военную технику для показов на зарубежных площадках, транспортные расходы в этом случае составляли 10–15% стоимости контракта. Полигон превращали в выставочное пространство, что называется, всем миром, испытанным методом народной стройки—с поддержкой коллег, с помощью областных властей, неоценимым вкладом нижнетагильских предприятий.

—Первую выставку сделали проверенным уральским способом. Все это двигалось очень тяжело. Не хватало финансирования, ресурсов,—говорит Сергей Носов, тогда гендиректор Нижнетагильского меткомбината, а ныне мэр города. —Но мы смогли решить все проблемы. Потому что верили, знали и хотели. Если сейчас будем работать так же, как 15 лет назад, то все сегодняшние проблемы тоже будут сняты...

К первой выставке Уралэкспоармс-1999 построили выставочный ангар, трассу для показа техники, автостоянку.

—Все объекты создавались в кратчайшие сроки и с большим энтузиазмом, при добросовестном отношении как строителей, так и работников полигона,—вспоминает Руденко. —И не зря. На выставке все увидели, что предприятия ОПК живы и демонстрируют твердость духа.

Трудно переоценить значение «переквалификации» военного полигона в вы-

Как артиллерийский полигон превратился в международный выставочный центр

ЭВОЛЮЦИЯ ВЫСТАВКИ В НИЖНЕМ ТАГИЛЕ

Источник: НТИИМ



ставку. «Это позволило спасти танковую отрасль»,—уверен Николай Малых.

Сейчас Государственный демонстрационно-выставочный центр вооружений и военной техники НТИИМ—это 56 тысяч квадратных метров площади, пробеговая трасса, вододром, верто-

летные площадки, возможность проведения реальных боевых стрельб на земле и с воздуха.

—Такого формата нет ни на одном выставочном предприятии в мире,—говорит вице-премьер РФ Дмитрий Рогозин ✕

Герои Танкограда

А18/ же Т-54, Т-64 и их модификации.

Самый массовый танк Т-34 оказал огромное влияние на исход войны и на дальнейшее развитие мирового танкостроения. Он и сейчас остается самым известным советским танком и безусловным символом Великой Отечественной. Профессор Оксфордского университета Норман Дейвис считает, что достоинства Т-34—не в его массе или мощности, а в эффективности. «Маневренные советские Т-34 «охотились стаями», как волки, что не давало шансов неповоротливому немецкому «тиграм»,—писал он.

ЖОЗЕФ КОТИН



В 1943 году стал руководителем и главным конструктором опытного завода № 100, оставаясь заместителем наркома танкопрома. Возглавлял работы по созданию тяжелых танков КВ-2, КВ-1, КВ-85, КВ-8, ИС-1, ИС-2. Котин является одним из создателей знаменитого тяжелого танка ИС-2 со 122-миллиметровой пушкой Д-25Т. В период 1943–1944 годов под руководством Котина на базе танков КВ-1С и ИС были созданы самоходные артиллерийские установки СУ-152, ИСУ-152,

ИСУ-122. За годы войны на ЧТЗ выпустили 18 тысяч танков и самоходных установок. ИС-2 был самым мощным советским танком, участвовавшим в Великой Отечественной войне.

МИХАИЛ БАЛЖИ



С 1940 года был заместителем главного конструктора в танковом СКБ-3 ЧТЗ. В время войны стал старшим инженером по новым танкам, а также замом главного конструктора Кировского завода в Челябинске. Участвовал в разработке и запу-

ске в производство всех видов танков и самоходных артиллерийских установок. Балжи стал автором идеи и конструктивного оформления «Щуки»—тяжелого танка ИС-3, который получил свое прозвище за характерную форму верхней лобовой части корпуса. Он был запущен в производство в последние дни войны и потому повоевать не успел. Однако именно эти боевые машины в количестве 52 штук 7 сентября 1945 года приняли участие в Берлинском параде союзных войск в честь Победы во Второй мировой войне в составе частей Советской Армии, где произвели сильное впечатление на западных союзников СССР по антигитлеровской коалиции ✕

Российская Газета



если хочешь ЗНАТЬ

более
15 000 000

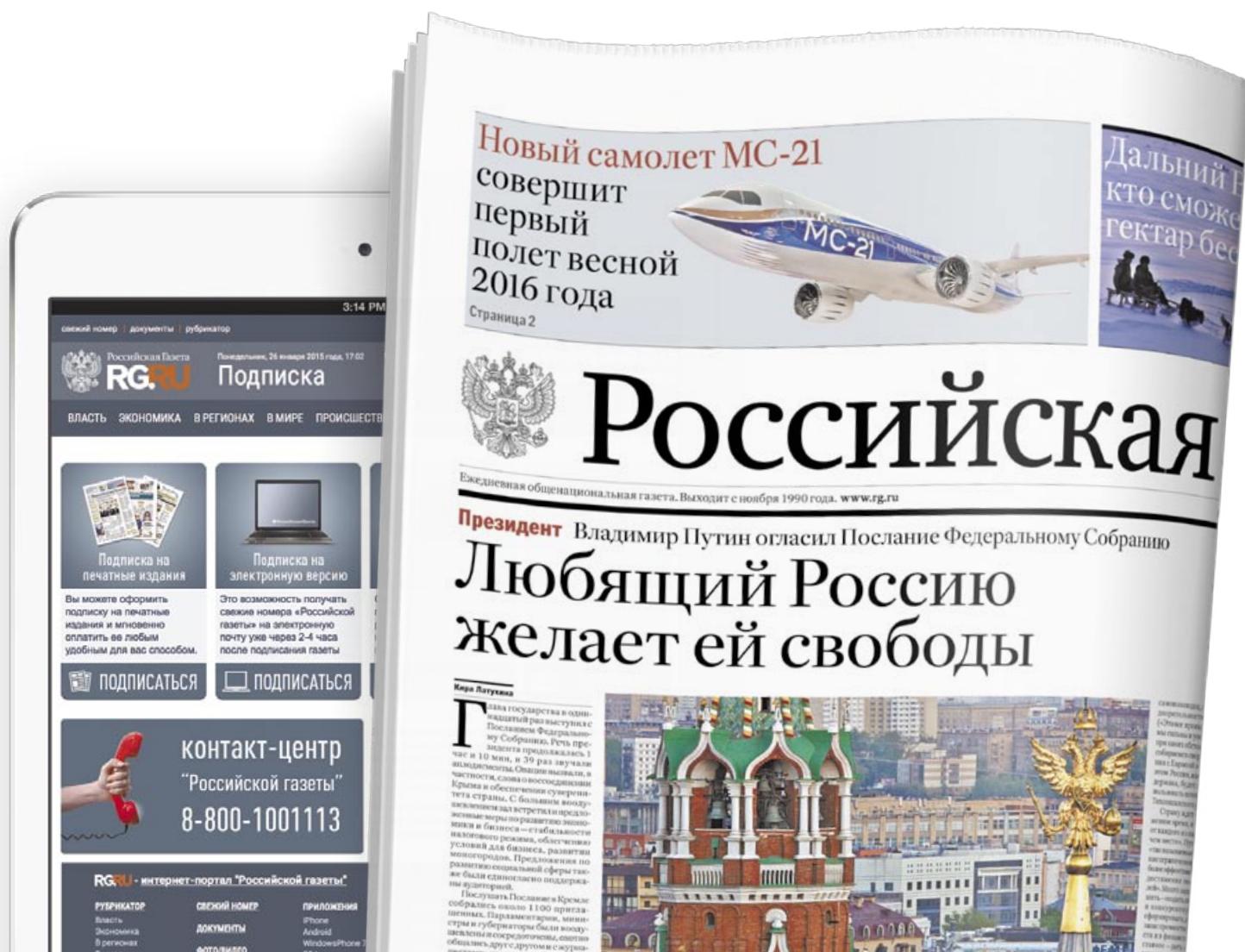
посещают сайт
Российской газеты
ежемесячно

более
800 000

читают
Российскую газету
ежедневно

более
600 000

используют
мобильные приложения
Российской газеты



РЕКЛАМА

МГНОВЕННАЯ
ПОДПИСКА
НА САЙТЕ



RG.RU

КОНТАКТ-ЦЕНТР (ЗВОНОК БЕСПЛАТНЫЙ)

8 800 100 1113